

全球



G

投资情况介绍

来源：通信信息报

投资 3G 相关产业被认为是一项高投入高风险的赌局。仅在欧洲，德国电信、法国电信、英国沃达丰、西班牙电信为角逐 3G 牌照就已经投入了 1000 多亿美元，而诺基亚、爱立信、阿尔卡特等设备厂商投入到 3G 标准上的研发资金也达数十亿美元。

投资 3G 相关产业被认为是一项高投入高风险的赌局。仅在欧洲，德国电信、法国电信、英国沃达丰、西班牙电信为角逐 3G 牌照就已经投入了 1000 多亿美元，而诺基亚、爱立信、阿尔卡特等设备厂商投入到 3G 标准上的研发资金也达数十亿美元。

运营商

和黄电讯：2004 年 12 月 15 日，和黄宣布拥有 590 万 3G 用户，而数日后的 12 月 24 日，和黄董事总经理霍建宁又宣布全球 3G 用户已达 630 万名，增长势头迅猛。而据和黄新闻发言人称，630 万还只是个保守的数字，实际情况肯定比这好。

和记黄埔 3G 业务终于开始获得收益了，该公司近期宣布，旗下的 H3G Italy 同意以 4.695 亿欧元向 C I R t e l 收购约 1.66% 的 H3G Italy 权益及 C I R t e l 对 H3G Italy 作出的股东贷款。该笔股东贷款涉及 4.233 亿欧元。和记黄埔强调，年底前全球的 3G 客户保守估计可达 650 万户，意大利则是业务表现最理想的国家。

SK 电讯：日前，SK 电讯的单位用户月平均通话量 MOU 增加到了 197 分钟、用户数达到 1831 万名，市场占有率为 54.5%。用户每月销售额 ARPU 值稳定在 38 美元。随着无线互联业务销售额的增长，吸引了大量的用户加入。特别是 SK 电讯基于 3G 标准的 CDMA 2000 1x EV-DO 用户，更是比去年激增了 25 倍，达到了 365 万，仅第四季度 3G 用户就增加了 104 万。

DOCOMO：NTT DoCoMo 2001 年 10 月推出全球第一个 3G 商用网络，是日本最大的移动通信运营商，占据日本市场 56% 的份额。目前，NTT DoCoMo 最大的股东仍为 NTT 集团，拥有 DoCoMo 公司 61.56% 的股份。

NTT DoCoMo 用户数量居日本首位。在 2004 年 6 月，NTT DoCoMo 上演了帝国反击战，用户增长超越 KDDI，夺回了其统治多年的王位。截至 2004 年 8 月，NTT DoCoMo 的用户总数达到 4675 万，其中 FOMA 用户数达到 590 万。

沃达丰：世界最大的移动通信服务运营商沃达丰公司再度豪赌 3G。它在欧洲及日本同时推市场期待已久的商用 3G 移动通信服务，并宣称计划在 2006 年 3 月底将 3G 用户的数量提升到 1000 万。该公司首席执行官期望其 3G 用户产生的平均每用户收入将达到平均水准。此前，沃达丰已耗费 4 年时光，并在 3G 运营牌照和网络上投资超过 1000 亿欧元。

制造商

NEC：NEC 完成了在华投资 30 年来最大的一次合并重组，把旗下通信业务整合进全新的航母企业——NEC 通讯（中国）有限公司，并挖来摩托罗拉的副总裁卢雷担任掌舵人。终端方面，NEC 计划今年把三分之一的研发投入到中国，明年更增加到三分之二。

诺基亚：诺基亚在华四大生产型企业的整合也已取得决定性进展，新公司将成为中国移动通信行业最大的制造和出口企业，明年初正式投入运营。此外，诺基亚还准备把杭州 3G 研发中心的工作人员增加一倍，一年后将达到 360 人左右，以迎接 3G 来临后的研发增长。

爱立信：爱立信也于去年完成了对北京普天和南京熊猫两家合资公司的重组，此外还可能重组爱立信在中国的全资公司，从而加紧在华推广 3G 以及比 W-CDMA 更先进的 HSDPA 系统。

从朗讯、思科、北电网络、阿尔卡特到华为、中兴甚至 UT 斯达康，国内外主流电信设备供应商无不在 CDMA 2000、W-CDMA 以及 TD-SCDMA 上投下巨额赌注，以求在未来的 3G 大赛中不被淘汰出局。其中，华为是中国厂商中下注最大的一家。

华为：早在 1995 年，华为就开始启动 3G 的关键技术研究，1998 年则正式开始进行商用系统研发。多年



来，华为在3G的研发中累计投入资金超过50亿元，投入研发人员3500多人。2004年，华为投入3G研发的费用接近10亿元。占公司研发总投入的3成以上。到现在为止，华为公司已全面掌握wcdma核心技术，成为全球少数几个能够提供全套商用系统的厂商之一。

在商业应用上，华为的wcdma产品已经在阿联酋、香港、毛里求斯、马来西亚等地进行了成功应用。今天，华为具有了3g领域全面的优势，包括技术优势、规模优势、市场优势等多方面的优势，华为已经拥有包括gsm、wcdma、cdma2000和td-scdma产品在内的全套移动通信解决方案。

中兴通信：2003年，中兴通讯海外市场的合同销售额达6.1亿美元，其中CDMA产品占最大比重。中兴的WCDMA设备已经在突尼斯等国家实现了商用；中兴的CDMA设备更是在俄罗斯等几十个国家和印度等全球主要人口大国都有成功铺网。据悉，中兴还是国产3G标准TD-SCDMA的产业联盟成员。不过，其重点和优势还应该是WCDMA和CDMA2000。

中兴在WCDMA的研发人员达2000人，将在WCDMA上采用“新一站式”解决方案。在CDMA2000这个3G标准上，中兴从2G就已经成为国内CDMA铺线最多的厂商之一，对于过渡到3G更是顺理成章，“完全可以保证向3G的平滑过渡”。

并且，中兴的CDMA2000技术是基于IP技术的，比国内竞争对手在技术上已经遥遥领先。

大唐：在国内，2000年大唐集团在TD-SCDMA上的投资是2亿，2001年接近4个亿，2003年投入近10亿元。

2004年6月7日，大唐电信宣布今年打算为旗下子公司提供高达13亿元的贷款担保以资助其发展3G技术。同期公司证实，刚刚获得的华平7000万美元投资是迄今为止大唐电信第一次大规模引入外资，引入该笔投资与大唐拥有的TD-SCDMA标准发展有关。

2004年9月，在由三大部委联合立项支持TD-SCDMA产业联盟的7亿元人民币国家专项资金中，大唐移动作为最大赢家获得2亿资金的支持。与此同时，由欧盟提议的WCDMA与TD-SCDMA“混合组网”方案取得实质性进展。

同年11月11日，上海贝尔阿尔卡特宣布以1.5亿元人民币入股大唐移动获得3%股份，另外投入1亿元人民币用于TD-SCDMA无线部分的产品开发。此外，上海贝尔阿尔卡特还将开放其在中国的一条生产线进行TD-SCDMA设备生产。